|  |
| --- |
| **B2B Start-up-Treffen mit KMU vom 31.10.2018 in Brugg** |
| **Start-Up Faktenblatt von : *(Name der Firma)*** |
| Adresse |  |
| Kontaktperson |  |
| Tel: Festnetz / Mobil |  |  |
| E-Mail Adresse |  |
| Webseite |  |
| Gründungsjahr |  |
| Anzahl Mitarbeitende |  |
| CEO / VRP |  |  |
| Vision, Firmenziele  |  |
| Strategie |  |
| Bemerkungen |  |
| **Marktleistung / Angebot** |
| Branche / Bereich |  |  |
| Zielkunden |  |
| Zielmarkt (geografisch) |  |
| Angebot | *(Beschreibung Produkt oder Dienstleistung)* |
| Key-Technologie |  |
| USP |  |
| Stand der Entwicklung | *(Konzeptphase / Prototyp / 0-Serie / fertiges Produkt oder Dienstleistung)* |
| Businessmodell |  |
| IP-Schutz | *(j/n)* | *(Patente, Design, Marke, ..)* |
| Bemerkungen |  |
| Bilder / Illustration derHaupt-Angebote |  |

|  |
| --- |
| **Bedürfnisse des Start-ups** |
| *Thema* | *Bereich* | *j/n* | *Beschreibung* |
| **Lieferant (Suche nach)** | Rohstoffe / Material |  |  |
|  | Maschinen |  |  |
|  | Herstellung von Teilen / Modulen |  |  |
|  | Herstellung von Produkten |  |  |
|  | Angebot an Dienstleistungen |  |  |
|  | Verpackung |  |  |
|  | Marketing / Marktbearbeitung |  |  |
|  | Verkauf CH / EU / weltweit |  |  |
|  | Distribution CH / EU / weltweit |  |  |
|  | After Sales / Partner für Unterhalt |  |  |
|  | Qualitätskontrolle |  |  |
|  | Anderes |  |  |
| **Entwicklungs-partner** | Rohstoffe / Material |  |  |
|  | Maschinen |  |  |
|  | Teile / Module |  |  |
|  | Produkte / Dienstleistungen |  |  |
|  | Design |  |  |
|  | Mitarbeitende / Ausbildung  |  |  |
|  | Anderes |  |  |
| **Lizenzen** | Angebot für Lizenzvergabe  |  |  |
|  | Suche nach Lizenz (Nutzung) |  |  |
| **Techtransfer** | Angebot für Techtransfer |  |  |
|  | Suche nach Techtransfer |  |  |
| **Joint Venture** | Bereitschaft für Joint Venture |  |  |
|  | Marketing / Verkauf |  |  |
|  | Supply Chain |  |  |
|  | Produktion |  |  |
|  | Entwicklung |  |  |
|  | Anderes |  |  |
| **Beteiligung** | Bereitschaft für Beteiligung |  | *(Minderheits-/Mehrheitsbeteiligung)* |